



Die [SOMACOS GmbH & Co. KG](#) ist führender Lösungsanbieter und Hersteller von Software für [Sitzungsmanagement](#) und [Gremienarbeit](#).

Durch unseren Fokus auf dieses Geschäftsfeld sind wir in den Segmenten

- öffentliche Auftraggeber (Kommunalverwaltungen, Behörden, Universitäten, Versorger)
- Banken, Kreditinstitute, Sparkassen
- kirchliche Einrichtungen
- sonstige Institutionen und Unternehmen

ein kompetenter und zuverlässiger Partner für inzwischen über 2.000 Kunden.

Da wir stetig wachsen, wollen wir uns auch im Vertrieb verstärken und suchen Sie ab sofort als

Vertriebsberater Regionalvertrieb (m/w/d) **Nord/Ost oder Süd/West**

Ihre Aufgaben:

- Kompetente persönliche Betreuung und Beratung anspruchsvoller Neukunden im Sitzungsmanagement
- Betreuung und Ausbau des bestehenden Partnernetzwerkes
- Erschließung neuer Kundenpotenziale durch gezielte Akquisition in den o. g. Segmenten
- Bearbeitung öffentlicher Ausschreibungen
- Systematische Marktbeobachtung und Erstellung von Wettbewerbsanalysen
- Enge Zusammenarbeit mit den Unternehmensbereichen: Administration, Beratung und Entwicklung

Ihr Profil:

- Sie besitzen ein abgeschlossenes Studium (z. B. Wirtschaftsinformatik, Informatik) oder eine vergleichbare Ausbildung und mehrere Jahre Berufserfahrung
- Sie verfügen über fundierte IT- und Branchenkenntnisse bezüglich öffentlicher Auftraggeber und sind bereits erfolgreich im Vertrieb tätig
- Neben einem souveränen Auftreten, sozialer Kompetenz und dem Willen zum Erfolg besitzen Sie überdurchschnittliche analytische und kommunikative Fähigkeiten
- Sie haben Spaß am Verkaufen und eine ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Sie haben Ehrgeiz und einen hohen Leistungsanspruch. Eine schnelle Auffassungsgabe, ein zielgerichteter und ergebnisorientierter Arbeitsstil sowie Reisebereitschaft runden Ihr Profil ab

Was wir bieten:

- Eine herausfordernde, vielseitige und eigenverantwortliche Aufgabenstellung beim Marktführer, in die Sie gezielt eingearbeitet werden
- Ein etabliertes, stabiles und erfolgreiches Unternehmen mit bewährten Produkten und Lösungen sowie einem realistischen Wachstumspotenzial für die Zukunft
- Ein dynamisches Team sowie bestehende Kundenbeziehungen und Referenzen auf hohem Niveau
- Eine attraktive, erfolgsorientierte Vergütung, modernste Arbeitsmittel und Geschäftsprozesse sowie HomeOffice-Regelung

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung, auch in elektronischer Form, unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung. Ihre Bewerbung erbitten wir an folgende Adresse:

SOMACOS GmbH & Co. KG
z. Hd. Jana Heyer
Ackerstraße 13
29410 Salzwedel
E-Mail: info@somacos.com
Tel.: 03901/47600-0